

StoreManager

効率的な棚割作成や、棚割上でのPOS分析が可能です。

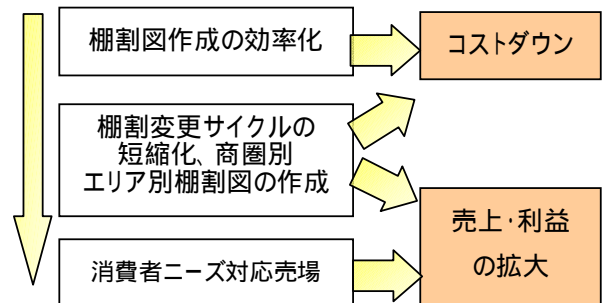
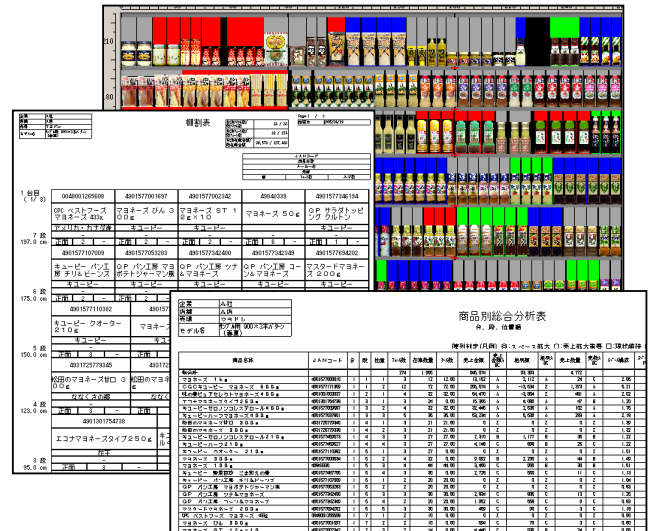
1. 棚割システムの可能性

消費者ニーズが多様化する中で、小売業が売上・利益をあげ、企業を発展させるには、「消費者ニーズへの対応」が求められます。その1つが、売場の品揃え・陳列・販促を通しての対応です。

棚割システムは、実売場のゴンドラの、どの位置に、どんな商品を、何フェース、どのように置くかを表す棚割図をPC上で再現できるシステムです。繰り返し、定期的な棚割管理を行う際に非常に効率的です。

棚割システム導入のメリット

- ・ 棚割管理業務の効率化ができます。
- ・ 店舗への正確な変更指示が出せます。
- ・ POSデータを取り組むことで陳列の位置やフェース数に応じた状況把握ができ、売上/利益の拡大に貢献できます。
- ・ 卸様へ行かなくても、自社で棚割が作成でき、往復の移動コスト(時間・経費)をカット。



2. 主な棚割システム導入状況 (06年4月現在)

| | 導入企業数 | ライセンス数 |
|--------------|-------|--------------|
| StoreManager | 789社 | 約 12,000 セット |
| 棚 POWER | 900社 | 約 5,000 セット |
| 棚サイエンス | 150社 | 約 5,000 セット |

導入企業数は、棚 POWER が上回っておりますが、StoreManager は、大手メーカー・卸の導入率が圧倒的に高く、そのため、商品画像情報の提供を受けたり、提案棚割りがメールで受け取れる等、分析・提案活動をスムーズに行うことができます。

StoreManager は、CGCグループ推奨の棚割ソフトですので、グループ向け特別価格(約3割引き)でご導入いただけます。

| StoreManager 導入状況詳細 | | | | |
|---------------------|-----------------------|-----------|-----|------|
| 小売 | 130社 | 653セット | | |
| | (内、CGCグループ 23社 79セット) | | | |
| メーカー | 234社 | 8,107セット | 食品 | 122社 |
| | | | 菓子 | 23社 |
| | | | 雑貨 | 70社 |
| | | | その他 | 19社 |
| 卸 | 404社 | 3,852セット | 食品 | 146社 |
| | | | 菓子 | 61社 |
| | | | 雑貨 | 193社 |
| | | | その他 | 4社 |
| 他 | 21社 | 41セット | | |
| 計 | 789社 | 12,653セット | | |

3. 導入費用(裏面参照)

イニシャルコスト(初年度) = ストアマネージャー製品料金 + サポートサービス料金

ランニングコスト(翌年度以降) = 年間保守契約(バージョンUP、不具合・操作説明サポート)

裏面に詳細な価格表があります。

4. 価格表

| ストアマネージャー製品 | StoreManagerEX | | 標準価格 | 機能 |
|-------------|-----------------|------------|--------------------------|----------------------------|
| | 1 | 基本機能 | 80万円 | メーカー向け、詳細分析や3D表示対応。 |
| | 2 | 70%アット分析含む | 95万円 | 店舗レイアウトの作成、分析に対応。 |
| | StoreManagerSL | | 標準価格 | 機能 |
| | 1 | 基本モジュール | 20万円 | 棚割を作成し、各種帳票の出力に対応。 |
| | 2 | DBメンテナンス | 15万円 | 商品情報や棚割モデル情報等の登録・修正・削除に対応。 |
| | 3 | 売上分析機能 | 10万円 | POSデータによる棚割分析に対応。 |
| | 4 | POP配置機能 | 5万円 | 販促用POPを棚割モデルに再現。 |
| | 5 | 販促関連印刷機能 | 5万円 | 販促企画書作成及び販促商品一覧の出力。 |
| | 6 | 帳票一括出力 | 5万円 | 複数棚割モデルの帳票を一括出力。 |
| 関連商品 | | 標準価格 | 機能 | |
| 1 | 棚パターン管理 | 5万円 | 複数店舗や売場の棚割を一括管理。 | |
| 2 | ストマネさくさくEX | 4万円 | 他の棚割ソフトの商品情報をコンバートするツール。 | |
| 3 | スマホView対応機能 | 8万円 | 電子メールで棚割提案をすることが可能になります。 | |
| 4 | スマホView(フリーソフト) | | スマホViewデータの専用ビューアソフトです。 | |
| 5 | DBロックサーバ | 10万円 | DBを共有化する際に、DBの破損を防ぐツール。 | |

StoreManager EX・SLには、ボリュームディスカウント価格が設定されております。

StoreManager EXはメーカー向けです。StoreManager SLは小売業向けで、必要な機能を自由に選択、組合せることができ、費用対効果の高い棚割システム導入が可能です。

| サポートサービス | サービス名 | 価格 | 内容 | |
|----------|-------|------------------|------------------------|--|
| | 1 | インストール・導入支援 | 3万円 | インストールや、DB共有環境の構築などを行います。 (購入ライセンス数以上のインストールは、別途相談。) |
| | 2 | 商品マスタ提供 (初回) | 10万円 | SBSで保有している全商品マスタ(約38,000件)を提供。 すぐにストアマネージャーが利用できる環境を作ります。 |
| | 3 | 商品マスタ提供 (定期) | 2万円 /月 | 毎月500品程度(5万円程度)の商品マスタを定期提供。 貴社の商品マスタを強化します。 |
| | 4 | 操作説明会 | 7万円 | 料金は、1日分です。2日以上の場合は、掛ける日数分となります。 (東京起点で100km以上離れている場所での開催の場合、別途往復の交通費や宿泊代をご請求させていただきます。) |
| | 5 | 年間保守契約 (毎年更新) | EX 8万円 SL 5万円 | バージョンアップ及び、不具合や操作方法などの問合せに対応致します。 スムーズな運用のために、必ず締結する事をお勧めします。 料金は、EX・SLそれぞれ締結セット数により異なります。 左の価格は、1セットの料金です。 |



エス・ビー・システムズ株式会社

〒160-0023 東京都新宿区西新宿7-5-25 西新宿木村屋ビル13F(CGC会議室となり)

TEL:03-3369-2202 FAX:03-3369-2055

E-Mail: y-suzuki@sbsystems.co.jp、担当:DB推進チーム 鈴木友介